DOI: <https://doi.org/10.23857/fipcaec.v5i18.209>

Indicadores macroeconómicos como apoyo para la toma de decisiones

Macroeconomic indicators as support for decision making

Indicadores macroeconômicos como suporte à tomada de decisão

Eduardo Alfredo Bautista-Quijije ¹eduardo.bautistaq@ug.edu.ec<https://orcid.org/0000-0002-1880-2365>Patricio Edgar Buendía-Noroña ²patricio.buendiano@ug.edu.ec<https://orcid.org/0000-0002-1700-5110>Jimmy Javier Jara-Nivelo ³jimmy.jaran@ug.edu.ec<https://orcid.org/0000-0003-0667-7453>**Correspondencia:** eduardo.bautistaq@ug.edu.ec*** Recepción:** 21/ 11/ 2019 *** Aceptación:** 19/01/ 2020 ***Publicación:** 27 /04/ 2020

1. Magíster en Negocios Internacionales y Gestión de Comercio Exterior, Economista, Universidad Estatal de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.
2. Magíster en Administración de Empresas Mención en Negocios Internacionales, Magíster en Tributación, Contador Público Autorizado, Licenciado en Contaduría y Auditoría, Abogado de los Tribunales y Juzgados de la República, Universidad Estatal de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.
3. Magíster en Administración de Empresas Mención en Negocios Internacionales, Ingeniero Comercial, Universidad Estatal de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.

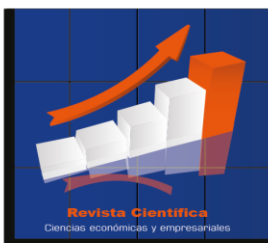
Resumen

El presente artículo tiene como propósito analizar los indicadores macroeconómicos como apoyo para la toma de decisiones. Se define el término de indicadores macroeconómicos y sus diferentes tipologías, luego se caracterizar los indicadores sociales y económicos presentes en la economía ecuatoriana, y se analiza la importancia de los indicadores para el proceso de toma de decisiones. Metodológicamente se tipifica como un estudio descriptivo - documental, realizándose una revisión bibliográfica de la variable objeto de estudio y tomando información generada por el Banco Central de Ecuador y de la Federación Nacional de Cámaras de Comercio del Ecuador, quienes otorgan cifras macroeconómicas comparativas de las variables macroeconómicas. Los resultados muestran que ante la desaceleración económica que viene presentando la economía ecuatoriana, el Estado se ha visto en la necesidad de tomar decisiones en materia de economía relacionadas con precios de combustibles; otorgamiento de bonos familiares; aranceles de importación; aumento de créditos hipotecarios; reformas laborales; entre otras decisiones. Se concluye que los indicadores macroeconómicos arrojan información importantísima de dónde se está, y a dónde se quiere llegar y representan el pilar fundamental del proceso de toma de decisiones de la nación.

Palabras claves: Indicadores; índices macroeconómicos; toma de decisiones.

Abstract

The purpose of this article is to analyze macroeconomic indicators as support for decision making. The term macroeconomic indicators and their different typologies are defined, then the social and economic indicators present in the Ecuadorian economy are characterized, and the importance of the indicators for the decision-making process is analyzed. Methodologically it is typified as a descriptive - documentary study, carrying out a bibliographic review of the variable under study and taking information generated by the Central Bank of Ecuador and the National Federation of Chambers of Commerce of Ecuador, who grant comparative macroeconomic figures of the variables macroeconomic. The results show that in the face of the economic slowdown that the Ecuadorian economy has been presenting, the State has been in need of making economic decisions related to fuel prices; granting of family bonds; import tariffs; increase in mortgage loans; labor



reforms; Among other decisions. It is concluded that macroeconomic indicators yield very important information of where they are, and where they want to reach and represent the fundamental pillar of the nation's decision-making process.

Keywords: Indicators; macroeconomic indices; decision making.

Resumo

O objetivo deste artigo é analisar indicadores macroeconômicos como suporte para a tomada de decisão. O termo indicadores macroeconômicos e suas diferentes tipologias são definidos, caracterizando-se os indicadores socioeconômicos presentes na economia equatoriana e analisando a importância dos indicadores para o processo de tomada de decisão. Metodologicamente, é tipificado como um estudo descritivo - documental, realizando uma revisão bibliográfica da variável em estudo e coletando informações geradas pelo Banco Central do Equador e pela Federação Nacional das Câmaras de Comércio do Equador, que concedem números macroeconômicos comparativos das variáveis. macroeconômico Os resultados mostram que, diante da desaceleração econômica que a economia equatoriana vem apresentando, o Estado precisa tomar decisões econômicas relacionadas aos preços dos combustíveis; concessão de vínculos familiares; tarifas de importação; aumento de empréstimos hipotecários; reformas trabalhistas; Entre outras decisões. Conclui-se que os indicadores macroeconômicos produzem informações muito importantes de onde estão e onde desejam alcançar e representar o pilar fundamental do processo de tomada de decisão do país.

Palavras-chave: Indicadores; índices macroeconômicos; tomada de decisão.

Introducción

Hoy en día son muchas economías que van en detrimento debido a variables macroeconómicas que las afectan. Para conocer la situación económica en líneas generales de un país, los economistas se valen de indicadores que miden ciertas variables importantes. El análisis y explicación de la situación económica requiere el manejo de toda una herramienta estadística que cuantifique diversos aspectos de la actividad económica, a los cuales se les denomina indicadores económicos.

Aunque estos indicadores no son perfectos ni exactos, son necesarios para poder hacernos una idea de lo que pasa en la economía de una nación.

El estudio de indicadores económicos permite cuantificar el comportamiento de los agentes económicos y de las diferentes relaciones que se establecen entre ellos; dar información acerca de la evolución de la actividad económica; realizar comparaciones con la situación económica de otras regiones o países, servir de guía para la política económica de los gobiernos, entre otras cosas.

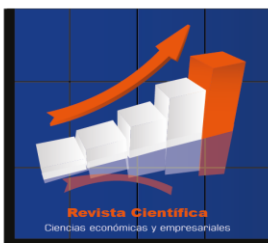
Adicionalmente, existen una serie de indicadores sociales que sirven de instrumento para el seguimiento y evaluación de una actividad, mediante el uso de estadísticas elementales e integradas en un sistema complejo de relación, que facilita una información concisa y comprensiva sobre un aspecto de la realidad social.

Al respecto se puede decir que, una sociedad puede desarrollarse económicamente, aunque en sus aspectos sociales sean los más adecuados. Así pues, la interpretación del desarrollo económico adquiere relevancia en la medida en que se le compare con el desarrollo social. Y para tal fin, resulta importante la construcción de un Sistema de Indicadores económico-social.

En tal sentido, los indicadores representan importantes herramientas para la toma de decisiones suministrando información que permite transformar a la misma en acción. Resultando así fundamentales para evaluar y predecir tendencias de la situación de una región en cuestiones económicas y sociales, así como para valorar el cumplimiento de las metas y objetivos fijados en las políticas de gobierno. Por lo tanto, cumplen una función activa en el mejoramiento de los procesos de formulación, rediseño, seguimiento y monitoreo las de políticas públicas del Estado.

En este artículo se analizan los indicadores macroeconómicos como herramientas para la toma de decisiones en una nación. Se inicia definiendo el término de indicadores macroeconómicos y sus diferentes tipologías, luego se caracterizar los indicadores sociales y económicos presentes en la economía ecuatoriana, y se analiza la importancia de los indicadores para el proceso de toma de decisiones. Metodológicamente se tipifica como un estudio descriptivo - documental, realizándose una revisión bibliográfica de la variable objeto de estudio y tomando información generada por el Banco Central de Ecuador y de Federación Nacional de Cámaras de Comercio del Ecuador, quienes otorgan cifras macroeconómicas comparativas.

Desarrollo



Indicadores macroeconómicos

El Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM (2010) explica que los indicadores, son medidas compuestas por una serie de variables, que representan algún atributo de interés, y que proporcionan información sobre el mismo. Son importantes ya que en ellos radica la información relevante para la toma de decisiones.

Por su parte, Spinak (2001) menciona que los indicadores económicos son medidas que permiten capturar la evolución y coyuntura económica, con base en un conjunto de datos que se obtienen en un tiempo determinado. Siguiendo esta línea de pensamiento, Kaplan y Norton (2005) explican que los indicadores económicos reflejan el comportamiento de un conjunto de variables económicas, a través de análisis comparativos, cuya finalidad es conocer las fortalezas y debilidades relativas.

En este mismo orden de ideas, según el Instituto de Investigaciones Jurídicas UNAM, (2010) los indicadores económicos, también presentan una amplia clasificación, de acuerdo al atributo económico que se desee analizar, como por ejemplo: indicadores de evaluación de impacto ambiental indicadores de desigualdad, indicadores de concentración, indicadores de pobreza, indicadores financieros, indicadores macroeconómicos, indicadores de desempeño, entre otros.

Así pues, los indicadores macroeconómicos son medidas que permiten analizar y valorar de manera agregada las principales variables económicas, que componen los sectores de la macroeconomía (Fernández: 2006). Son formas de medición y valoración que presentan información tanto cuantitativa como cualitativa, de las diferentes variables que componen a la economía en general. Según Heath (2012), la mayoría de los indicadores económicos se obtienen a través de encuestas, censos o registros administrativos y se presentan ya sea en unidades correspondientes a su valor en dinero, a su volumen o a otro tipo. En casi todos los casos, el dato que se presenta por sí mismo en un periodo dado no tiene mucha relevancia; lo importante es el cambiado a lo largo del tiempo, la comparación con otro país o el comportamiento como proporción de la población o del Producto Interno Bruto (PIB).

De forma aislada no es muy significativo el dato, para que tenga importancia es necesario relacionarlo con algo. Para ello, es común utilizar números índices y entender cómo funcionan, de qué manera se pueden manipular y cómo se deben interpretar. Dichos números índices se utilizan

para expresar varios tipos de actividad económica, como: producción, precios, salarios, productividad e indicadores compuestos. Es un método para resumir la información e interpretarla rápidamente. (Heath: 2012).

Para un análisis de la macroeconomía es necesario conocer los indicadores sociales y económicos de una economía, a continuación, se analizan algunos de ellos:

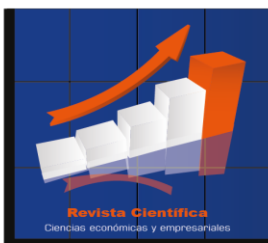
Indicadores Sociales

López y Gentile (s/f) describen los indicadores sociales de la siguiente manera:

Población: Para analistas y responsables del diseño de intervenciones públicas de naturaleza social, la información sobre la población debe ser un aspecto clave, ya que la misma se refiere al entorno humano que debe ser el sujeto y el objeto del desarrollo social y económico de las comunidades. Del mismo modo, el volumen, la composición y el ritmo de crecimiento de la población son factores interrelacionados, que condicionan los diferentes hechos sociales de un País, una Región, una Comunidad o un Municipio.

El análisis demográfico tiene en cuenta las características y la composición de la población a través de aspectos como: la distribución territorial, la estructura por edad o la distribución según sexo, y contempla también factores de cambio como la natalidad, la mortalidad o las migraciones. La distribución relativa de la población por edades junto a los cambios de la mortalidad y de la fecundidad dan cuenta de diferentes procesos, que derivan en un cambio de la estructura de las demandas de la sociedad y en consecuencia obligan a modificar la oferta de servicios sociales, y a readecuar políticas y programas públicos, destinados a cada grupo de edad en particular.

Hogares: En muchos lugares la limitada cobertura respecto del trabajo, la salud y la seguridad social, transforma a la familia en la única institución de protección social frente al desempleo, la enfermedad y otros eventos traumáticos. Por otra parte, nuevos enfoques relacionados con las políticas sociales transversales e integrales y los programas de superación de la pobreza se centran en las familias. Para realizar diagnósticos y diseñar intervenciones públicas, es imprescindible entonces conocer las estructuras y la diversidad de situaciones en el ámbito familiar. Esto se puede hacer a través del análisis de los principales tipos de hogares y del tamaño medio de los mismos, así como información sobre sexo y edad del jefe de hogar, de manera de determinar hogares con jefes/as jóvenes o mayores.



Educación: La educación es un derecho humano básico cuyo respeto está asociado a la calidad de vida de todas las personas. Se trata de un mecanismo de formación en valores y es un ingrediente central para que los individuos puedan desarrollar todo su potencial, sus capacidades y habilidades, se espera así que sea el vehículo que facilite la movilidad social. En tal sentido, es importante destacar que el impacto social de la educación se manifiesta en el mercado de trabajo a través de la mejora de los niveles de ingreso, y en diversas áreas como la salud, la participación social, el desarrollo de instituciones, el bienestar social e individual.

Salud: La posibilidad de que gobiernos y organizaciones dispongan de datos actualizados y accesibles sobre la situación de la salud en sus sociedades permite una optimización de los recursos y una adecuación de las decisiones que se toman en la materia. Además, un conocimiento más profundo de ciertas enfermedades ofrece la posibilidad de luchar mejor contra ellas.

Vivienda y Servicios Básicos: Los indicadores de vivienda presentan un panorama general de las características de las viviendas y de los servicios básicos con que cuentan sus residentes, información básica para la planificación del desarrollo habitacional de las regiones. Las estadísticas de vivienda tienen una gran importancia, por su elevada incidencia social y económica. Al respecto, los gobiernos deberían promover la sostenibilidad ambiental, a partir de cumplir dos desafíos para las políticas de asentamientos humanos: la reducción de la proporción de personas que no cuentan con un acceso sostenible a servicios básicos, y la mejora sustancial de las condiciones de vida de habitantes de tugurios.

Trabajo: Desde una perspectiva económica, el mundo del trabajo se refiere a aquellas actividades humanas que tienen como objetivo la producción de bienes y servicios. A cambio de ese esfuerzo productivo, los trabajadores perciben remuneraciones, ya sea bajo la forma de ingresos netos (trabajadores independientes) o sueldos y salarios (trabajadores dependientes). La legislación laboral norma las relaciones laborales entre empleadores y trabajadores, por medio de instrumentos tales como el contrato de trabajo, el derecho a la sindicalización y la negociación colectiva.

Es así que se establecen determinados derechos de los trabajadores, como: jornada laboral, derecho al descanso y vacaciones; asimismo se establecen ciertas protecciones: salario mínimo, seguridad social, fuero sindical y fuero maternal. La legislación por otra parte establece que los trabajadores, además, deben estar asegurados frente a los riesgos en materia de accidentes del trabajo y

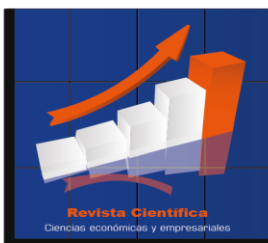
enfermedades profesionales. Estas cuestiones son las que permiten observar que el área del trabajo, finalmente puede y/o debe considerarse como el eslabón que une los aspectos económicos y sociales del desarrollo, midiendo el grado de éxito o de fracaso de los logros alcanzados por una economía en directa relación con el ser humano. Las variables claves se agrupan en torno a conceptos tan ampliamente estudiados como: el desempleo abierto, las tasas de participación, la estructura del empleo, los salarios mínimos y medios y la cobertura de la Seguridad Social.

Pobreza: Según Amartya Sen (1985) La pobreza puede hacerse desde dos perspectivas con derivaciones sin dudas diferentes: por un lado, se mide como falta de ingresos lo que deriva en la falta de posibilidades para desarrollar plenamente la capacidad de las personas, en tal sentido se clasifica como “pobre” a una persona cuando el ingreso por habitante de su hogar es inferior al valor de una “línea de pobreza” o monto mínimo necesario que le permitiría satisfacer sus necesidades esenciales. O bien, se mide la pobreza a través de las necesidades básicas insatisfechas (NBI), lo que implica considerar un conjunto de necesidades básicas que deben cubrirse, relacionadas con las condiciones de la vivienda, la asistencia escolar y las posibilidades económicas de subsistencia. En tal sentido, un hogar, para ser considerado NBI, debe tener inconvenientes en alguna de esas necesidades.

Cohesión Social: La realidad que intenta capturar un sistema de indicadores sociales, así como su percepción por parte de la sociedad, cambia constantemente, por lo tanto, se hace deseable ir más allá y avanzar en lo que se denominan problemas sociales emergentes vinculados con la exclusión social, la gobernabilidad, la sociedad de la información, la cultura, la violencia intrafamiliar o la situación de los discapacitados.

Aclaremos además que este indicador se estima en los hogares y a partir de allí tenemos la cantidad de población sujeta a tales carencias. En tal sentido, surge una temática social de importancia: la cohesión social, concepto que se refiere a la eficacia de los mecanismos de inclusión, y a la valoración subjetiva de las personas en cuanto a la pertenencia a un proyecto común y/o sociedad trascendiendo la mera satisfacción de las necesidades materiales. En este sentido, está directamente relacionado a otros conceptos, tales como: capital, integración, inclusión y ética social.

La importancia de incluir los indicadores de cohesión social, radica en que estos permiten observar la existencia de desigualdades y brechas sociales insalvables, midiendo por otra parte resultados sociales (aunque no aborda los medios por los cuales estos fueron alcanzados). La cohesión social



debe considerarse como fin y como medio a la vez. Como fin en relación a todo objetivo de política pública, lograr la inclusión de todos los miembros de la comunidad, y como medio ya que toda sociedad con un mayor nivel de cohesión social brinda un mejor marco de crecimiento económico

Indicadores Económicos

Rangel (2002), presenta la siguiente clasificación de indicadores económicos:

Producto Interno Bruto: Uno de los indicadores más relevantes de la economía del país es el Producto Interno Bruto PIB, ya que expresa el valor final de todos los bienes y servicios producidos en el país durante un período de un año.

Tipo de cambio: Es una referencia que se usa en el mercado cambiario para conocer el número de unidades de moneda nacional que deben pagarse para obtener una moneda extranjera, o similarmente, el número de unidades de moneda nacional que se obtienen al vender una unidad de moneda extranjera.

Índice de Precios al Consumidor (IPC) e Inflación: El Índice de Precios al Consumidor es un indicador que muestra un promedio de precios para un grupo de bienes y servicios, cuyos precios se consideran representativos de los precios generales de la economía. La tasa de crecimiento del IPC es lo que se conoce como inflación, y esta variable es una de las mayores preocupaciones de los encargados de realizar las políticas económica en un país, ya que afecta directamente el poder de compra de los habitantes y su calidad de vida, y posteriormente el funcionamiento del entorno económico.

Reservas internacionales: Mide la capacidad del país para financiar sus importaciones, a la moneda local emitida, o a las reservas depositadas por los bancos privados, por el gobierno o por instituciones financieras. En regímenes cambiarios donde los objetivos de los planificadores de la política económica buscan controlar el tipo de cambio, las variaciones en éste deben ser manejadas a través de intervenciones del Banco Central en el mercado de divisas. Las divisas necesarias para este fin provienen de las Reservas Internacionales, por lo que presiones sostenidas sobre el valor del tipo de cambio, influyen directamente sobre el nivel de reservas.

Tasas de interés: Mide la cantidad determinada de dinero y tiempo dados, que en porcentaje de ese dinero se obtendría o se pagaría en el caso de un crédito. Las tasas de interés activas y pasivas son variables que se ajustan rápidamente a los cambios en la economía.

Los indicadores macroeconómicos y la toma de decisiones

En general, la actividad económica de un país tiende a expandirse en el tiempo. Sin embargo, no crece todo el tiempo, sino que muestra periodos de expansión o de retracción, conocidos muy comúnmente como ciclos económicos, su comportamiento, representan una de las principales tareas de la macroeconomía.

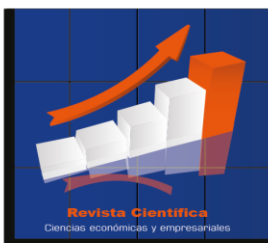
Prácticamente todos los indicadores económicos, están relacionados con el ciclo económico. Uno de los propósitos principales de estudiar el comportamiento de los indicadores cada mes es y anticipar donde se está parado en relación con el ciclo económico. De modo que las decisiones que se toman en torno a sus inversiones, sus negocios y su propio empleo serán diferentes en función de la fase del ciclo económico.

La situación ideal es que la actividad económica de un país se produjera a través del tiempo a un buen ritmo, de tal forma que se generen suficientes empleos para la población. El crecimiento económico produce una demanda de empleos, mientras que el aumento de la población genera una oferta laboral. Sea cual fuere el caso, lo que se busca es que la economía crezca lo suficiente para tener una tasa baja de desempleo. Sin embargo, si el crecimiento es alto, la demanda será más alta que la oferta laboral y el ajuste ocasionará presiones inflacionarias. (Heath:2012).

Lamentablemente, la actividad económica nunca crece al ritmo más deseado, durante todo el tiempo. Siempre habrá períodos de crecimiento que permiten una buena generación de empleos, pero luego aparecen desajustes no deseados; hay otros momentos en los que la inflación tiende a la baja, pero puede ser que no haya suficiente generación de empleos. El gobierno busca el mejor ritmo económico posible que pueda maximizar la generación de empleos sin generar inflación. Sin embargo, no siempre es así, de allí que, para una toma de decisiones acertadas, deben analizarse los indicadores macroeconómicos a fin de realizar ajustes en las políticas económicas.

Es importante acotar que los indicadores macroeconómicos se comportan dependiendo de la manera cómo se asocian a las diferentes fases del ciclo económico. De modo que, una de las principales razones por las que se debe estudiar y analizar los indicadores es para entender el punto del ciclo en el que se está y hacia dónde se va. Esto ayuda a tomar decisiones acertadas.

La gran mayoría de las decisiones que toma el Estado están basadas en el comportamiento de indicadores económicos en períodos recientes. Por ejemplo, ante la desaceleración económica que

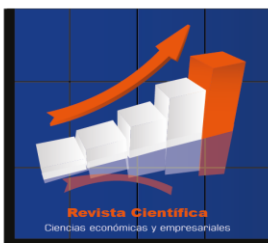


viene presentando la economía ecuatoriana, el Estado se ha visto en la necesidad de tomar decisiones en materia de economía relacionadas con los precios del diésel y la gasolina; otorgamiento de bonos familiares; eliminación o reducción de aranceles para maquinaria, equipos y materias primas agrícolas e industriales; eliminación de aranceles a la importación de celulares, computadoras, tabletas; aumento de créditos hipotecarios; reformas laborales; entre otras decisiones.

Por otra parte, el cálculo de indicadores macroeconómicos, también permite ver cifras pasadas, presentes y predictivas de cada una de las variables. Por ejemplo, según la Federación Nacional de Cámaras de Comercio del Ecuador, basada en los boletines estadísticos del Banco Central del Ecuador (2019), algunos resultados de variables macroeconómicas, al mes de Marzo del año 2019, son las siguientes:

- El PIB crecerá menos del 2% anual en los próximos 5 años.
- El PIB per cápita permanecerá estancado. Es decir, la población crece más rápido que la economía.
- Las Ventas no logran alcanzar el nivel que tenían previo a la crisis.
- Las previsiones apuntan a un crecimiento anual lento, cercano al 2%, durante los próximos años.
- Las previsiones para el 2019 apuntan que Ecuador crecerá 4 y 3 veces menos que sus vecinos Perú y Colombia, respectivamente.
- El PIB per cápita de Ecuador será negativo para los próximos dos años.
- Según las previsiones macroeconómicas en los próximos dos años la población crecerá más que el PIB. La calidad de vida de los habitantes se vería afectada.
- La Inversión pública desplazó a la privada hasta el 2015. Ahora ha perdido peso por el recorte fiscal.
- La inversión privada permanecerá estancada en el 2019. A pesar de eso esta muestra recuperación en relación al 2014. En los últimos 10 años la economía se volvió dependiente del gasto público. Incentivar la inversión privada deberá ser prioridad.
- La confianza empresarial se desacelera - crece cada vez menos. La confianza de los consumidores continúa en territorio pesimista.

- Las ventas locales para el mes de enero cayeron en 0.3% interanual. La caída del ICC desde el año pasado anticipaba esta contracción.
- Se prevé que las ventas del sector comercio sufran una contracción en el segundo trimestre del año. Comercio de vehículos se mantiene con alto crecimiento.
- Desde diciembre 2014, la calidad de empleo solo se ha deteriorado y el subempleo se ha duplicado desde el 2012.
- El empleo no adecuado equivale al 55% de la PEA. En el último año alrededor de 155,000 personas dejaron de tener un empleo adecuado.
- La tasa de desempleo juvenil ha disminuido en el último año. Sin embargo, esta continúa en niveles altos.
- La desaceleración en la demanda mantiene la inflación por debajo de los niveles recomendados (2%). El FMI pronosticó que la inflación para el 2019 será del 0.6%.
- El excesivo gasto público de la década pasada sobrecalentó la economía y los precios. La desaceleración ante la disminución del gasto se refleja en bajos niveles de inflación
- El costo de la canasta básica ha aumentado \$200 en los últimos 10 años.
- Desde hace 5 meses el ingreso familiar teórico logra cubrir el costo de la canasta básica.
- A pesar de la bonanza petrolera no se tomaron medidas para incrementar el ahorro. La economía se acopló a un nivel de gasto insostenible, y en la recesión se acudió a endeudamiento agresivo.
- Acuerdo con el FMI brindó confianza a los mercados. Riesgo país disminuye levemente a pesar de que el precio del petróleo cae.
- Deuda pública continúa en aumento. Según el FMI para el 2019 esta alcanzaría un nivel récord del 49% del PIB.
- La reserva internacional ha incrementado en los últimos meses. Al 15 de marzo alcanza los \$3,878 millones.
- La desaceleración económica que afronta el país se ve reflejada en la caída de depósitos. El crédito crece a la misma tasa desde el 2017.
- Depósitos de las empresas se contraen al igual que las ventas. Los depósitos de los hogares comienzan a desacelerarse.



- A enero 2019 la balanza comercial presenta un déficit mensual de \$248 millones y acumulado de \$763 millones
- La caída tanto de las exportaciones petroleras como las no petroleras presionó el déficit de la balanza comercial. Es la primera vez en dos años que la misma presenta resultados negativos en este periodo (Ene)
- La caída del precio del petróleo presionó la caída de la balanza petrolera.
- Productos como el banano, café y flores disminuyeron sus exportaciones al iniciar el año
- Desde el 2014, las exportaciones petroleras disminuyeron en 31%.
- A partir del 2017, las exportaciones no petroleras son las más significativas del país.
- Las exportaciones a EE.UU han disminuido en un 50% desde el 2014.
- Las importaciones desde Estados Unidos se han contraído en 34% desde el 2014.
- La economía global se desacelerará en el 2019, lo que tendría un impacto negativo en la balanza de pagos
- La inversión extranjera directa tuvo un leve repunte en el 2018. A pesar de eso está continúa rezagada.
- Ecuador está 4 veces por debajo del promedio de la región en Inversión Extranjera Directa (IED). Ante la contracción actual de inversión pública, urge aún más la atracción de IED.

Estas cifras arrojan información importantísima de dónde se está, y a dónde se quiere llegar. Especialmente las predicciones ayudan a estar preparados y contribuyen en gran manera a la toma de decisiones acertadas dentro de la nación. Para cada uno de estos resultados el Estado debe tomar una decisión de tal manera que pueda ser revertido, mejorar o mantenerse la situación.

Conclusiones

Actualmente, la sociedad está organizada con mecanismos tendientes a adoptar decisiones económicas, como resultado de la continua evolución de esta. El análisis del entorno económico es fundamental para saber en qué condiciones compite una empresa nacional con otras del mundo, o se desarrollan los negocios en un sector de la economía del país en comparación con otros sectores nacionales e internacionales.

Las variables macroeconómicas hacen referencia a la economía en general, de un país determinado, o de un grupo de ellos. Estos agregados económico se refieren, por ejemplo, al estudio del nivel global de producción, la Renta, el Empleo y los Precios de una nación, entre otros. Para su análisis se emplean indicadores macroeconómicos, que no son más que valores que muestran la evolución de una economía o país.

Entre los principales indicadores macroeconómicos se encuentran: el producto interno bruto, el tipo de cambio, la inflación, las reservas internacionales, las tasas de interés, entre otros.

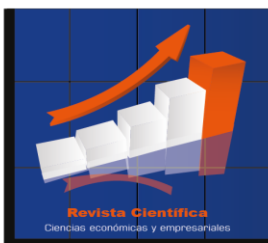
Los indicadores macroeconómicos se comportan dependiendo de la manera cómo se asocian a las diferentes fases del ciclo económico. De modo que, una de las principales razones por las que se debe estudiar y analizar los indicadores es para entender el punto del ciclo en el que se está y hacia dónde se va. Esto ayuda a tomar decisiones acertadas.

Ante la desaceleración de una economía, el Estado puede programar decisiones en materia de economía relacionadas con los precios del diésel y la gasolina; otorgamiento de bonos familiares; eliminación o reducción de aranceles para maquinaria, equipos y materias primas agrícolas e industriales; eliminación de aranceles a la importación de celulares, computadoras, tabletas; aumento de créditos hipotecarios; reformas laborales; entre otras decisiones.

Las cifras de los indicadores macroeconómicos, arrojan información importantísima de dónde se está, y a dónde se quiere llegar. Especialmente las predicciones permiten estar preparados y contribuyen en gran manera a la toma de decisiones acertadas dentro de la nación.

Referencias

1. Banco Central de Ecuador (2019)
2. Fernández, Josefa (2006) Principios de política económica: ejercicios de test y cuestiones resueltas. Publicaciones Universitarias. España Fedesarrollo (2015) Prospectiva Económica. Rescatado de: <http://www.fedesarrollo.org.co/wp-content/uploads/Prospectiva>
3. Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM (2010)
4. Kaplan, Robert y Norton David (2005) El cuadro de mando integral, Fundación factor humano. http://www.factorhuma.org/attachments_secure/article/8312/UC_QCI_cast.pdf



5. López María Teresa- Gentile Natacha Sistema de indicadores económicos y sociales: la importancia del análisis integrado. Centro de Indicadores del Desarrollo. Facultad Ciencias Económicas y Sociales. Universidad Nacional de Mar del Plata.
6. Rangel Aray, Carlos Andrés Indicadores económicos Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura, vol. VIII, núm. 1, enero-junio, 2002, pp. 283-287 Universidad Central de Venezuela Caracas, Venezuela
7. Rangel Aray, Carlos Andrés Indicadores económicos Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura, vol. VIII, núm. 1, enero-junio, 2002, pp. 283-287 Universidad Central de Venezuela Caracas, Venezuela
8. Spinak, Ernesto Indicadores cuantitativos. ACIMED, 2001, vol. 9, n. Supl.. [Journal article (Unpaginated)]

References

1. Central Bank of Ecuador (2019)
2. Fernández, Josefa (2006) Principles of economic policy: test exercises and resolved issues. University publications. Spain Fedesarrollo (2015) Economic Prospect. Rescued from: <http://www.fedesarrollo.org.co/wp-content/uploads/Prospectiva>
3. Institute of Legal Research of the UNAM (2010)
4. Kaplan, Robert and Norton David (2005) The Balanced Scorecard, Human Factor Foundation. http://www.factorhumana.org/attachments_secure/article/8312/UC_QCI_cast.pdf
5. López María Teresa- Gentile Natacha System of economic and social indicators: the importance of integrated analysis. Center of Development Indicators. Faculty of Economic and Social Sciences. National University of Mar del Plata.
6. Rangel Aray, Carlos Andrés Economic indicators Venezuelan Journal of Analysis of the Conjuncture, vol. VIII, no. 1, January-June, 2002, pp. 283-287 Central University of Venezuela Caracas, Venezuela

7. Rangel Aray, Carlos Andrés Economic indicators Venezuelan Journal of Analysis of the Short Term, vol. VIII, no. 1, January-June, 2002, pp. 283-287 Central University of Venezuela Caracas, Venezuela
8. Spinak, Ernesto Scientometric indicators. ACIMED, 2001, vol. 9, n. Suppl .. [Journal article (Unpaginated)]

Referências

1. Banco Central do Equador (2019)
2. Fernández, Josefa (2006) Princípios de política econômica: exercícios de teste e questões resolvidas. Publicações universitárias. Espanha Fedesarrollo (2015) Prospect Econômico. Resgatado de: <http://www.fedesarrollo.org.co/wp-content/uploads/Prospectiva>
3. Instituto de Pesquisa Jurídica da UNAM (2010)
4. Kaplan, Robert e Norton David (2005) O Balanced Scorecard, Human Factor Foundation. http://www.factorhumana.org/attachments_secure/article/8312/UC_QCI_cast.pdf
5. López María Teresa- Gentile Natacha Sistema de indicadores econômicos e sociais: a importância da análise integrada. Indicadores do Centro de Desenvolvimento. Faculdade de Ciências Econômicas e Sociais. Universidade Nacional de Mar del Plata.
6. Rangel Aray, Carlos Andrés Indicadores econômicos Revista Venezuelana de Análise da Conjuntura, vol. VIII, n. 1, janeiro-junho de 2002, pp. 283-287 Universidade Central da Venezuela Caracas, Venezuela
7. Rangel Aray, Carlos Andrés Indicadores econômicos Revista Venezuelana de Análise de Curto Prazo, vol. VIII, n. 1, janeiro-junho de 2002, pp. 283-287 Universidade Central da Venezuela Caracas, Venezuela
8. Spinak, Ernesto Indicadores Scientometric. ACIMED, 2001, vol. 9, n. Suppl .. [Artigo de revista (sem paginação)]

©2019 por los autores. Este artículo es de acceso abierto y distribuido según los términos y condiciones de la licencia Creative Commons Atribución-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional (CC BY-NC-SA 4.0) (<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>).